

Un an après la mise en place des groupements hospitaliers de territoire, les fonctions achat ont montré leur capacité à se réorganiser et à travailler de façon collaborative pour atteindre toujours plus de performance à l'échelle territoriale. L'heure est maintenant au premier bilan et à la valorisation des meilleures initiatives.

La thématique de la **8^e édition des journées de l'achat hospitalier**, qui se déroulera les **29 et 30 novembre** prochains au Beffroi de Montrouge (Hauts-de-Seine), sera consacrée aux « **Équipes achat de territoire : les clés de la performance** ».

Comme chaque année vous pourrez, à travers une conférence plénière et des parcours thématiques, améliorer vos connaissances et celles de vos équipes et faire le point sur les grands sujets d'actualité dans le domaine de l'achat. **Resah Expo** vous permettra d'échanger avec les titulaires de marchés de la centrale d'achat Resah. Enfin, la remise des trophées de l'achat hospitalier valorisera les établissements ayant réalisé une action remarquable.

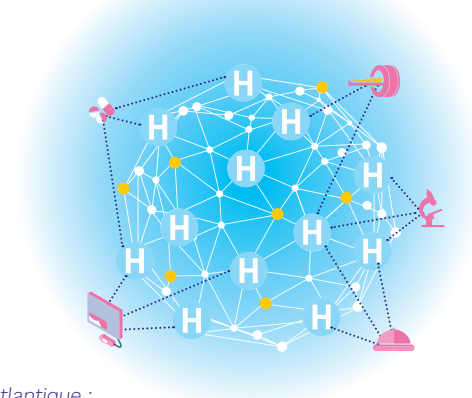
Nouveautés 2018 : trois parcours supplémentaires, l'un dédié aux fonctions supports, l'autre au secteur médico-social et un dernier réservé aux fournisseurs.

Inscription en ligne sur www.journees-achat-hospitalier.com

sous le haut patronage de



JEUDI 29 NOVEMBRE 2018



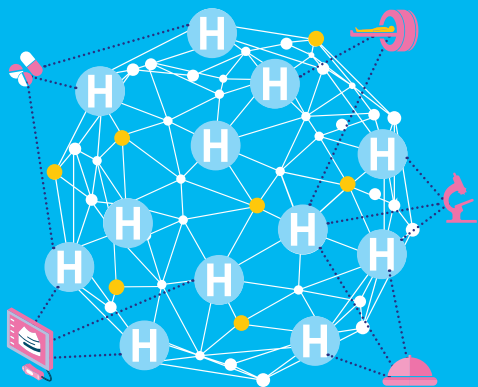
- 9h00-9h15** **Discours d'introduction**
Dominique Legouge, Directeur général, Resah
- 9h15-9h35** **Ma Santé 2022 : quel impact de la transformation du système de santé sur la fonction achat ?**
La Directrice générale de l'offre de soins (DGOS) ou son représentant, Ministère des Solidarités et de la Santé
- 9h35-10h00** **Actualité du programme PHARE**
Raphaël Ruano, Responsable du programme PHARE, DGOS, Ministère des Solidarités et de la Santé
- 10h00-10h45** **La digitalisation de la fonction achat : où en sont les GHT ?**
Les résultats de l'étude des élèves directeurs d'EHESP Conseil
- 10h45-11h15** **Pause**
- 11h15-12h10** **Quelle place pour les équipes achat de territoire dans la transformation du système de santé ?**
Une table ronde animée par Jean-Marc Binot, rédacteur en chef d'achatpublic.info.
En présence de Magali Tassery, Directeur des achats du GHT Somme Littoral Sud ; de Thomas Maréchal, Directeur des achats du Groupement Hospitalier Brocéliande Atlantique ; de Nils Avanturier, Directeur des achats du GHT 93 Est et de Pierre-Jean Cognat, Directeur des achats du CHU de Toulouse
- 12h10-12h30** **Remise des trophées de l'achat hospitalier et du prix du meilleur poster « Achat de produits de santé »**
- 12h30-14h00** **Déjeuner**

	JURIDIQUE	MANAGEMENT DE L'ACHAT	LOGISTIQUE	PRODUITS DE SANTÉ	FOURNISSEURS <i>*réservé aux industriels</i>	MÉDICO-SOCIAL
14h00-15h00	Achats responsables et prise en compte des politiques publiques : quel cadre juridique pour les marchés hospitaliers ? Antoine Alonso-Garcia, Avocat à la Cour	Le contrôle de gestion des achats en pratique : indicateurs clés, tableaux de bord, modalités de mise en œuvre. Kafia Belkebla, Chef de projet, Resah-Conseil	Logistique de territoire : la plateforme est-elle la réponse à tout ? Luc Landman, Associé fondateur, Adopale et Pierre Lebon, Directeur, Resah-Conseil	CSIS et PLFSS : quels impacts pour les produits de santé à l'hôpital ? en partenariat avec P HARMACEUTIQUES	Stratégie du Resah pour la période 2019 - 2020 (produits de santé). Dominique Legouge, Directeur général ; Jean-Luc Pons, Pharmacien, Chef de service, Président de CME, CH Victor Dupouy et Responsable du département achat de produits de santé ; Frédéric Lugbull, Directeur de la centrale d'achat et Lorie Pantani, Responsable de la plateforme collaborative, Resah	L'EHPAD de demain : l'expérience danoise. Tina Schou et Anette Beterlsen Arbes, Chefs de projet santé, Ambassade royale du Danemark
15h15-16h15	Actualité jurisprudentielle des marchés publics hospitaliers. David Moreau, Maître des requêtes au Conseil d'État	La convergence des marchés au service de la stratégie achat. Caroline Jegoudez, Directrice des achats du CHI Poissy-Saint-Germain, responsable de la fonction achat mutualisée du GHT Yvelines Nord et François Capitain, Chef de mission senior, Resah-Conseil	Zoom sur la plateforme logistique d'Hospital Logistics, un prestataire logistique pour le secteur des soins en Belgique et aux Pays-Bas. Irène Foglierini, Professeur achat-supply chain, ESCP Europe et Nathalie Van Roy, Business Development Manager, Hospital Logistics.	Achats de produits de santé : où en sont les GHT ? en partenariat avec P HARMACEUTIQUES	Stratégie du Resah pour la période 2019 - 2020 (hors produits de santé). Dominique Legouge, Directeur général ; Frédéric Lugbull, Directeur de la centrale d'achat et Lorie Pantani, Responsable de la plateforme collaborative, Resah	Innover par l'usage : retour d'expérience des EHPAD du CH de Tréguier. Aymeric Tardivel, Responsable des finances et des achats, CH Tréguier ; Vincent Philippe, Directeur technique d'Auxivia et Armel de Lesquen, Co-fondateur, Famileo
16h15-16h45	Pause					
16h45-17h45	Données personnelles et sécurisation des marchés : prendre en compte l'impact du RGPD ? Aude Vivès-Albertini, Avocat au barreau de Paris	Travailler en mode projet dans la fonction achat mutualisée. Maryse Zalma, Responsable des achats, GHT Val-de-Marne-Est	Une logistique d'étage avancée au service des soins. Un Directeur achat de GHT	L'hôpital peut-il encore s'offrir le progrès technologique et thérapeutique ? en partenariat avec P HARMACEUTIQUES	Le nouveau système d'acquisition dynamique utilisé par le Resah expliqué aux fournisseurs. Virginie Schirmer, Responsable juridique, Resah	Quelle politique mener en matière d'innovation ? L'expérience d'un groupe d'établissements privés. Willy Siret, Directeur général délégué aux opérations et Marie-Laure Levêque, Directrice pôle prospective stratégie et marketing du Groupe LNA santé



	JURIDIQUE	MANAGEMENT DE L'ACHAT	LOGISTIQUE	PRODUITS DE SANTÉ	ÉQUIPEMENTS MÉDICAUX ET LABORATOIRE	FONCTIONS SUPPORTS
9h00-10h00	Optimiser l'efficacité opérationnelle de ses marchés : clauses de réexamen, pénalités, frais et risques, incitations à la bonne exécution, etc. <i>Virginie Schirmer, Responsable juridique, Resah</i>	1 L'achat par la valeur : retours d'expérience en France et au Québec. <i>Ronan Talec, Directeur des achats, CHU de Rouen et Hélène Ricard, Adjointe au Directeur des Opérations, Groupe d'approvisionnement en commun de l'Est du Québec et Présidente de l'Association québécoise de la logistique et de l'approvisionnement du secteur de la santé.</i>	Les nouvelles technologies au service de l'optimisation logistique : les outils de géolocalisation des équipements mobiles dans l'hôpital.	Stratégie d'achat de médicaments : quelle place pour la CME ? <i>Jean-Luc Pons, Pharmacien, Chef de service, Président de CME, CH Victor Dupouy et Responsable du département achat de produits de santé, Resah et des pharmaciens hospitaliers ; Loïc Rolland, Pharmacien, groupement Garonne et Vincent Hurot, Pharmacien du groupement Aquitaine</i>	Comment établir une stratégie commune d'investissement biomédical : intérêts et analyses. <i>Stéphane Kirche, Ingénieur biomédical, Directeur de l'ingénierie biomédicale de Territoire, GHT Saône-et-Loire et Mathieu Rosin, Manager consulting, PwC</i>	L'hôpital : nouveau carrefour numérique du système de soins de santé territorial ? <i>Table ronde animée par Orange Healthcare</i>
10h15-11h15	Nouveau Code de la commande publique et perspectives 2019. <i>Guillaume Delalay, Conseiller de tribunal administratif et de Cour administrative d'appel</i>	Intégrer les enjeux RH liés à la mutualisation des fonctions supports. <i>Michael Battesti, Secrétaire général, CHU de Saint-Etienne (sous réserve) et Samuel Bottaro, Associé, Mazars</i>	Construire une logistique de territoire : retour d'expérience du Québec. <i>Carole Bordes, Directrice adjointe de la logistique, CISSS Chaudière-Appalaches et Vice présidente de l'Association québécoise de la logistique et de l'approvisionnement du secteur de la santé</i>	Biosimilaires : quelle interchangeabilité ? <i>Table ronde animée par Pascal Paubel, Professeur, Université René Descartes, Pharmacien, APHP. En présence de Nicole Poisson, Pharmacien, AGEPS ; Bastien Berreur, Pharmacien, CH d'Annecy, groupement PharmAlp'Ain ; Jean-François Husson, CH de Blois, groupement Centre et Anne de Saunière, Responsable cellule politique régionale du médicament et des produits de santé, ARS Ile-de-France</i>	Les plateaux médico-techniques (pharmacie, laboratoire, imagerie) dans les GHT : concrètement, que met-on en commun ? <i>Franck Bienvenot, Associé, Adopale</i>	Comment réussir une opération de déménagement en milieu hospitalier ? <i>Cédric Nowak, Responsable de département achat, Resah</i>
11h15-11h45	Pause					
11h45-12h45	100% démat' : réussir le défi de la transformation numérique.	1 Comment concrètement associer les utilisateurs au développement de l'innovation à l'hôpital ? <i>Philippe Guymarho, Directeur des projets et du contrôle de gestion, Hôpital Foch et Louis Potel, Chef de projet affaires internationales et Référent achat public d'innovation, Resah-Conseil</i>	Simulation des flux : apports de la méthode lors d'une restructuration de bâtiments hospitaliers. <i>Philippe Devillers, Consultant en organisation et Perrine Descroix, Ingénieur flux, Apsis Santé</i>	Sérialisation des médicaments : les enjeux de la nouvelle réglementation. <i>Bernard Dieu, Pharmacien, CHU Rouen-Normandie</i>	Gérer la tierce maintenance biomédicale de manière optimisée. <i>Christophe Parret, Responsable département biomédical, CHU de Grenoble</i>	La location de flotte automobile : quels leviers d'optimisation ? <i>Olivier Rigoni, Fondateur et directeur Associé, Cogécar</i>
12h30-14h00	Déjeuner					
	JURIDIQUE	MANAGEMENT DE L'ACHAT	PERFORMANCE ACHAT	PRODUITS DE SANTÉ	ÉQUIPEMENTS MÉDICAUX ET LABORATOIRE	FONCTIONS SUPPORTS
14h00-15h00	Analyse et évaluation des offres : sécuriser le choix de l'offre économiquement la plus avantageuse. <i>Aymeric Hourcabie, Avocat associé, Avocat au barreau de Paris</i>	Réduire ses délais de paiement grâce à l'affacturage inversé. <i>Cécile Goffinet Dumon, Responsable des affaires financières, CHI de Créteil</i>	L'achat en coût complet versus l'achat au prix. <i>Pierre Lebon, Directeur, Resah-Conseil</i>	Automatisation de la prise en charge médicamenteuse : d'une approche par établissement à une approche territoriale. <i>Table ronde animée par D^r Patricia Le Gonidec, Omedit Ile-de-France et Nathalie Silvestri, Chef de projet, Resah-Conseil. En présence d'un représentant de l'ARS Ile-de-France et de pharmaciens hospitaliers.</i>	Optimiser son parc d'instruments et réduire les coûts associés à l'échelle du GHT : le point de vue d'un industriel. <i>Florian Golinelli, Chef de gammes, Bbraun</i>	1 Réussir la dématérialisation de ses factures : retour d'expérience. <i>Philippe Honoré, Responsable achats non médicaux, CHRU de Brest</i>
15h00-15h30	Pause					
15h30-16h30	1 Innover par les achats au niveau territorial : quel cadre juridique ? <i>Jérémy Bakkalian, Responsable du Bureau des marchés, GHT Paris, Psychiatrie et Neurosciences et Virginie Schirmer, Responsable juridique, Resah</i>	Organiser et manager une équipe achat de territoire performante. <i>Catherine Bersani, Directeur de projet, Resah-Conseil</i>	Utiliser le risk sharing dans les contrats. <i>Pierre Lebon, Directeur, Resah-Conseil</i>	Mettre en place une PUI de territoire. <i>Georges Nicolaos, Pharmacien, Chef de service, Grand Hôpital de l'Est Francilien</i>	Les nouvelles tendances en matière de financement pour les équipements médicaux. <i>Olivier Coulon, Directeur Healthcare, Infibail</i>	Améliorer la fonction courrier et réduire les coûts d'affranchissement.

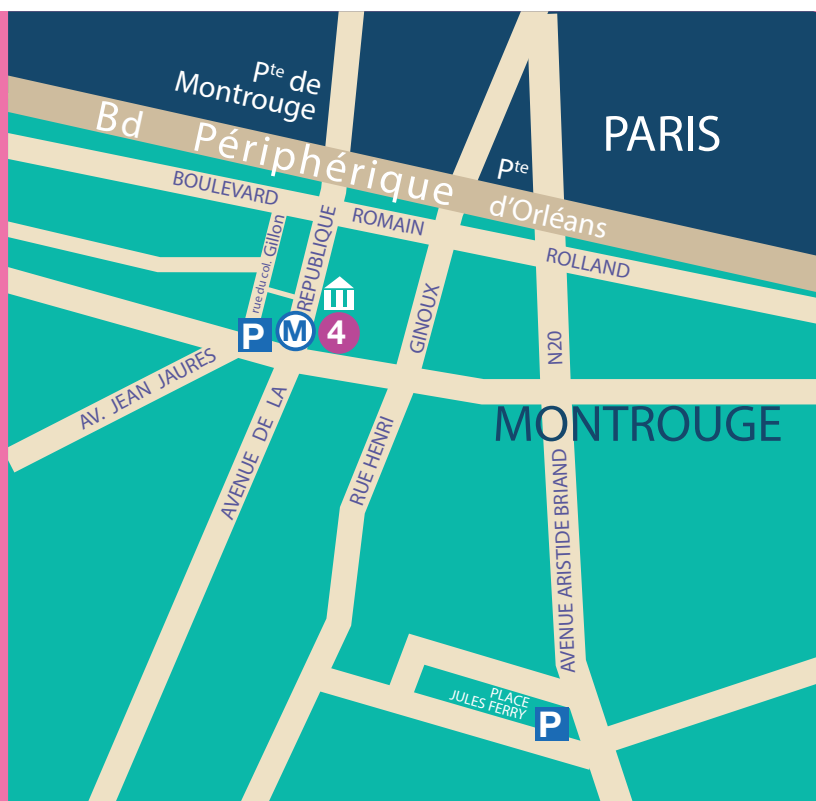
JOURNÉES DE L'ACHAT HOSPITALIER



PARTENAIRES



INFORMATIONS PRATIQUES



LIEU

Le Beffroi de Montrouge, 2 Place Emile Cresp,
92120 Montrouge

Bus : Lignes 68, 126, 128

Arrêt Mairie de Montrouge

Métro : Ligne 4

Mairie de Montrouge (sortie 3)

Parking public : Place Emile Cresp

En voiture : Montrouge est accessible par la porte d'Orléans et la porte de Chatillon. Accès immédiat aux périphériques et à l'A6 et A86

TARIFS NETS DE TVA

Pauses et déjeuners des 29 et 30 nov. 2018 inclus

Participants hospitaliers : 750 €

Participants industriels : 1000 €

OFFRE SPÉCIALE

-10% À PARTIR DE 3 INSCRITS

INSCRIPTION SUR WWW.JOURNEES-ACHAT-HOSPITALIER.COM

N° organisme de formation du RESAH : 11 75 43 933 75

Un évènement :



En partenariat avec :



RESAH
47, rue de Charonne - 75011 PARIS
www.resah.fr - www.twitter.com/resah_fr

SPH évènement
Tél : 01 44 06 84 49
www.sphconseil.eu